

9 rue des Halles  
75 001 Paris

SIRET : 507 648 038 00036  
Code NAF : 6202A  
N° intra : FR88507648038

[www.celaneo.com](http://www.celaneo.com)

# Formation en présentiel

## Comment développer l'audience d'un site internet

Objectifs de la formation : <ul style="list-style-type: none"><li>- Comprendre les axes de développement de l'audience d'un site internet</li><li>- Apprendre les actions de bases des principaux axes de développements</li><li>- Connaître les outils</li><li>- Mesurer les impacts de ses actions</li></ul>	
Durée	3 jours soit 21 heures
Horaires	9h00-12h00 puis 13h00-17h00
Rythme	En continue
Mode d'organisation pédagogique	Présentiel en intra-entreprise
Lieu de formation	Sur site client
Coût de la formation par stagiaire	3318 € HT (553 € HT jour / 79 € HT l'heure) Soit 3981,60 € TTC
Dernière mise à jour	18/01/2017
Version	2

## Public visé et prérequis

**Public visé :** La formation s'adresse à toute personne qui possède un site internet et qui souhaite dynamiser la visibilité, le nombre de visiteurs sur le site.

**Prérequis :** Les participants doivent être sensibilisés à l'utilisation d'un outil de gestion de site internet et doivent être déjà utilisateurs de réseaux sociaux.

## Objectif pédagogique et contenu de la formation

### Comprendre

- L'ère de l'information
- Les notions de base
- Qu'est-ce que l'apport de valeur sur un site internet
- Définir les axes d'apport de valeur

### Apprendre les bases du blogging

- Le blogging, c'est quoi ?
- Création d'un blog sur wordpress
- Comment alimenter un blog wordpress
- Quelle logique d'alimentation d'un blog ? Quelle fréquence
- Comment rédiger un article de blog
- Diffusions des posts d'un blog au-delà du blog (réseaux sociaux)

### Connaitre les lead magnet

- Qu'est-ce qu'un lead magnet
- Comment créer un lead magnet efficace ?
- Adaptez vos contenus à une audience cible particulière
- Proposez une solution à un problème rencontré par vos prospects

### Gérer ses landing pages

- Qu'est-ce qu'une landing page
- Créez une landing page efficace
- Des outils pour créer ses landing pages

### Gérer des Webinaires

- Qu'est-ce qu'un webinaire
- Comment préparer un webinaire
- Quel outil technique pour réaliser un webinaire

## Moyens pédagogiques, techniques et d'encadrement mis en œuvre

**Moyens pédagogiques :** un support de cours et remis aux stagiaires afin de suivre la formation. Ce support retrace les points essentiels de la formation.

**Moyens techniques :** salle équipée d'ordinateurs connectés à Internet et d'un vidéoprojecteur.

**Moyens d'encadrement :** Formateur titulaire d'un diplôme d'ingénieur en informatique et travaillant depuis plus de 5 ans dans la réalisation de projet informatique et les actions webmarketing liés à leur lancement.

## Moyens permettant le suivi et l'appréciation des résultats

**Suivi de l'exécution :** Feuilles de présences signées des stagiaires et du formateur par demi-journée et attestation de présence individuelle.

**Appréciation des résultats :** Travaux pratiques en cours de formation afin de s'assurer de la bonne compréhension et mise en pratique. Un questionnaire de satisfaction est envoyé en fin de formation au stagiaire. Un autre est envoyé en fin de formation à l'entreprise employeur du stagiaire. Une évaluation orale entre le formateur et le stagiaire est faite en fin de formation pour attester du niveau de connaissances acquis individuellement. Une attestation de fin de formation individuelle est remise à chaque stagiaire à la fin du stage.

## Contact

Pour prendre contact avec CELANEO au sujet de cette formation, vous pouvez joindre Nicolas ROLLAND :

- Par téléphone : 06 50 11 36 56
- Par email : nicolas.rolland@celaneo.com